

遺言書・成年後見・身元保証などの生前でのコーディネート術



生前対策の営業のポイントとクロージングトークをご案内

士業事務所としては、トップクラスの年140件以上の遺言書の作成を取扱う司法書士・行政書士法人オーシャン。本講座では、遺言書に加えて、身元保証業務や死後事務委任契約など、生前対策の営業アプローチとクロージングのポイントを代表の黒田氏より分かりやすく解説いただきます。

講師

黒田 泰氏



株式会社 オーシャン 代表取締役

大学卒業後、国内最大手経営コンサルティング会社に入社。コンサル先の税理士・司法書士・弁護士の経営支援で数多くの実績を残し、2009年に社内における顧客開拓大賞（コンサル契約獲得NO1）、2010年に相続マーケティングモデルの構築により、商品企画大賞を受賞。2011年末に同会社を退職。

2012年1月、株式会社オーシャンを設立し、相続遺言を専門とする行政書士・司法書士のグループを立ち上げる。現在、創業5年目にして、年間の相続手続き700件超、遺言書の作成140件超、年商1億4000万円近い事業規模に成長させる。（年間の相続税案件は70件弱）

<著書>「幸せな相続と老い支度の教科書」（実業之日本社） <著書>「行政書士のためのマーケティング・マニュアル」（第一法規） <共著>「法律家のためのWEBマーケティングマニュアル」（第一法規）

<連載執筆>「月刊仏事」（鎌倉新書） <執筆>「葬祭流儀」（日本メモリアル通信）他

2016 **1/21 木** 14:00-16:00

会場受講

定員 **40**名

詳しい講座内容は裏面をご覧ください。➤

会場 [八重洲] × [オンライン] ビジョンセンター東京

東京都中央区八重洲2-3-14 ケイアイ興産東京ビル 4F-7F,B1 TEL:03-3527-9841

JR東京駅 八重洲南口 徒歩2分・東京メトロ銀座線京橋駅 7番出口徒歩2分

受講料

会員（相続・事業承継実務研究会・Farbe定額制クラブ）：**無料** | 一般：**10,000円**（税込）

講座内容

- 生前対策のアプローチのポイント
- 相続税対策のアプローチのポイント
- 遺言書作成の営業トーク
- 身元保証業務と、法律業務の兼ね合い
- 生前対策で収益を上げるための5つのポイント

会場案内

八重洲

ビジョンセンター東京

東京都中央区八重洲2-3-14

ケイアイ興産東京ビル 4F-7F,B1

TEL:03-3527-9841

JR東京駅 八重洲南口 徒歩2分・

東京メトロ銀座線京橋駅 7番出口 徒歩2分



相続・事業承継実務研究会とは

全国の税理士を中心とした相続・事業承継の専門家に、最新かつ具体的な「価値ある情報」を生講座とオンラインLIVE講座にて提供し、地域の「相続・事業承継ビジネス」を創成するための専門家ネットワークを構築いたします。また、顧客開拓のためのセミナー支援、講師養成、web戦略などのマーケティングを総合的にサポートしていきます。月額30,000円(税別)にて、年間30講座以上が受け放題。オンラインLIVE講座も選択可能。社員研修のあり方が変わります。

お申込み方法

必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。折り返し受付確認票を送付いたします。HPからもお申込みいただけます。

FAX送信先 **03-5539-3751**

HPからのお申込みはこちら <http://farbe-net.com/>

2016/1/21(木)「遺言書・成年後見・身元保証などの生前でのコーディネート術」申込書

参加者名 | フリガナ

種 別 ※いずれかの項目にチェックを入れてください。

相続・事業承継実務研究会会員

一 般

Farbe定額制クラブ

事務所名

ご住所 〒

TEL

FAX

E-mail