



地主専門の資産防衛 コンサルタントが語る コンサルティングの極意

確立したビジネスモデルその裏側にある強気想い

コンサルティング業務、その仕事の本質を理解せずにいくら一生懸命に時間を割いても、なかなか成果が上がらないのが現実ではないでしょうか？ 資格を取ったからといってコンサルタントとして売上が上がりましたか？ コンサルティング業の難しさや、コンサルタントとして何が重要なのか？ 現場で培ってきたノウハウや独自に構築した仕組みをお伝え致します。



講師 **松本 隆宏 氏**

ライフマネジメント株式会社
代表取締役

1976年生まれ
神奈川県相模原市出身
日大三高の中心選手として甲子園へ
出場し法政大学へ進学。大学卒業後建
設会社へ就職し、その後、大手ハウス
メーカー（住友林業株式会社）や不動
産会社を経て起業。

先祖や両親が相続や不動産で困った過去と、
自らが会社員時代に顧客より相談を受け対応
できずに困った過去から、改めて相続・不動産・
建築など人生の中で最も大きな資産が動く時
に、真の相談者が存在しない現実に着目し、地
主専門の資産防衛コンサルタントとして独自の
仕組みを構築。

東京生講座

2016 **12/5月** 17:00-20:00

会場受講 先着 **40** 名様

オンラインLIVE講座

2016 **12/5月** 17:00-20:00

同時中継 先着 **50** 名様

オンラインアーカイブ講座

生講座開催日から**3営業日後**の12:00より視聴開始

会場 [八重洲]

ビジョンセンター東京

東京都中央区八重洲2-3-14 ケイアイ興産東京ビル 3F-7F,B1
TEL:03-3527-9841

JR東京駅 八重洲南口 徒歩2分・東京メトロ銀座線京橋駅 7番出口 徒歩2分

受講料

一般：**15,000**円(税込)

会員：**無料** 相続・事業承継実務研究会
Farbe定額制クラブ

詳しい講座内容・オンラインセミナーについては裏面をご覧ください。

講座内容

第1部『コンサルティング業の魅力と難しさ』

- (1) いつでも経っても変わらない現実
- (2) 知識・経験・技術の前に重要なこと
- (3) 成果が上がらない3つの理由

第2部『コンサルタントとして磨く力』

- (1) コンサルタントと専門家の違い
- (2) コンサルタントの役割と存在理由
- (3) なぜ相続対策が難しいのか？

第3部『独自に構築したビジネスモデル』

- (1) 見える化することで増す「気づく力」
- (2) 年間300万円のコンサルティング料をなぜ顧客は支払うのか？
- (3) コンサルティング後の10年契約、その可能性とは？
- (4) 2つの税理士事務所、その選択の先にある姿
- (5) 共に歩むという選択

オンラインLIVEセミナーとは

東京会場で実施される生講座を、会員様の事務所やパソコンに同時中継。インターネット光環境とパソコンがあれば、事務所内の会議室やオフィスのパソコンで、当社生セミナーをライブ中継にて受講することができます。また、プロジェクターでスクリーンに映し出せば、事務所の職員で受講することも可能です。

◆ テレビ制作会社の(株)東通が配信

テレビ制作会社の(株)東通が安定した画質・音質で配信。

- 安定した画質・音質で配信
- 講師だけでなく、スクリーン・ホワイトボードを「カメラワーク」で撮影しているので、臨場感があり、飽きさせません。他社が配信している固定カメラによるweb配信セミナーとは全く異なります。



お申込み方法

必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。折り返し受付確認票を送付いたします。HPからもお申込みいただけます。

FAX送信先 **03-5539-3751**

HPからのお申込みはこちら <http://farbe-net.com/>

2016/12/5 (月)「地主専門の資産防衛コンサルタントが語るコンサルティングの極意」申込書

参加セミナー ※いずれかの項目にチェックを入れてください。

- 生講座会場受講 (40名様) オンラインLIVE講座 (50名様) オンラインアーカイブ講座 (視聴人数無制限)

会員区分 ※いずれかの項目にチェックを入れてください。

- 一般 (15,000円・税込) Farbe定額制クラブ (無料) 相続・事業承継実務研究会会員 (無料)

参加者名 | フリガナ

事務所名

ご住所 〒

TEL.1

TEL.2 携帯電話など必ず連絡がつく先をご記入ください。

FAX

E-mail