■会場

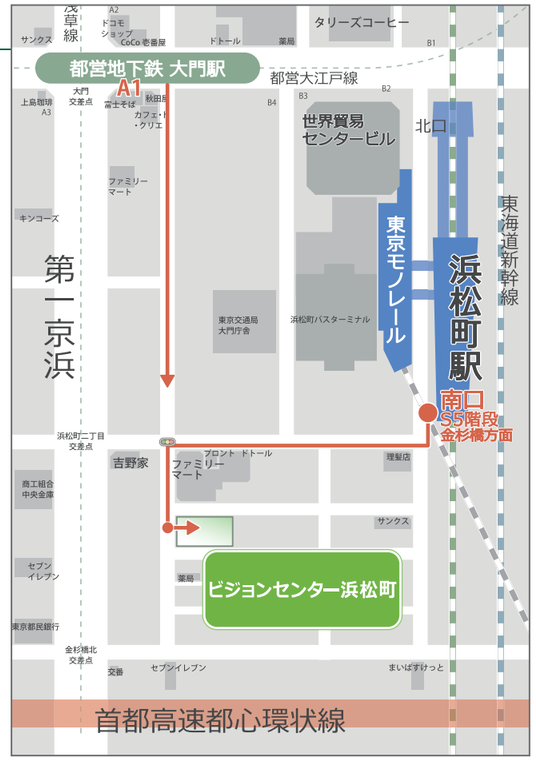
ビジョンセンター浜松町

東京都港区浜松町2-8-14
浜松町TSビルB1F・4F・5F・6F　TEL：03-6262-3553

・JR山手線・京浜東北線
「浜松町駅（南口-S5階段・金杉橋方面）」徒歩3分

・東京モノレール羽田空港線
「モノレール浜松町駅（南口-1出口）」徒歩3分

・都営大江戸線・浅草線
「大門駅（A1出口）」徒歩5分



「超一流講師養成講座」申込書

FAX送信先　03-5539-3751　HPからのお申込みはこちら　http://farbe-net.com/

必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。折り返し受付確認票を送付いたします。

申込日：　　年　　月　　日

受講形式
☑ 生講座会場受講（12名様）

氏名 ｜ フリガナ　　事務所名

ご住所　〒

TEL

FAX　　E-mail

［事務局］株式会社ファルベ 〒104-0032 東京都中央区八丁堀4-1-3 宝町TATSUMIビル4 F　TEL 03-6228-3272　担当：藤井・内海

Farbe

第1期生募集

税理士・士業専門家のための

ゼロからマスターする

超一流講師養成講座

4日間プログラム

1日目	9/19（木）10:00-17:00 交流会17:30-19:00	超一流講師 入門編
2日目	9/20（金）10:00-17:00	超一流講師 基礎編
3日目	10/9（水）10:00-17:00	超一流講師 応用編
4日目	10/10（木）10:00-17:00	超一流講師 デビュー編

お客様に意思決定を促すプレゼンスキルを身に着け、セミナー主催者に選ばれるセミナー講師になる。

講師は「話し方＋教え方」といったスキルをバランスよく備え、セミナー登壇数が“多い”ことが重要であり、それこそが【超】一流講師の条件といえます。

今こそ“自己流”の話し方・教え方スタイルから抜け出してください。そして、初めて講師にチャレンジする方は、講師としての基本をしっかりと身に着けてください。

本講座は、講義を受けた後すぐ実習、また講義を受けて実習、という流れで進めていきます。そして、各実習では、講師からのフィードバックや、ビデオ撮影しての振り返りなどがあり、一歩一歩着実に、そして自然に【超】一流講師としてのスキルを身に付けることができます。

また、スキルを身に着けただけでは、セミナー登壇できません。セミナー主催者側の求める講師を理解して「超一流講師」としてデビューしましょう!

これを身に着ける! プログラムの4大特長

1. 受講者にわかりやすく教えるスキル
2. 伝わる資料を作成するスキル
3. お客様に意思決定させるスキル
4. セミナー主催者に選ばれるスキル

1日目 超一流講師 入門編

9/19（木） 10:00-17:00　交流会 17:30-19:00

第1章 講師として臨むには

- 受講者の心理状態を理解すれば、あなたの心構えも変わってくる
- 講師の3条件とは人間力・内容力・表現力
- 講師には「話し方＋教え方」が重要
- あなたと受講者との壁を取り払う方法とは

第2章 講師の話し方テクニック

- 人前であがる最大の原因は何か？
- 「見られている」から「見ている」意識で、あがりを克服する
- 上手な講師がやっている10のポイントで、めきめき成果が出る
- 話に動きと変化をつければ、堂々とした話し方になる

第3章 スライドを使った講義テクニック

- スライドを活かす話し方2ステップ法で、伝える力は格段にアップする
- ここだけ押さえれば、魅せるスライドがカンタンに作れる
- パソコン、プロジェクター、スクリーンの講師らしい使い方
- 模擬講義の実践（撮影し、受講者全員＆講師からのフィードバック）

2日目 超一流講師 基礎編

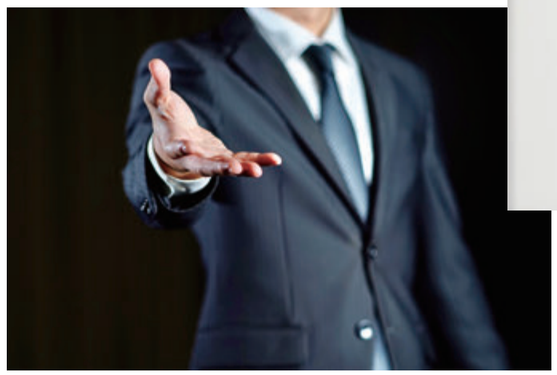
9/20（金） 10:00-17:00

第4章 お客様に意思決定させる講義の構成法

- 話を「伝える」のではなく、受講者に「伝わる」ように話す
- アイスブレーキング→つかみ→本論で、受講者をグッと引き込む
- 具体例が決め手のPREP法で、説得力が倍増する

第5章 講師のレベルを一段上げる教え方の極意

- 講師力を高める10のセオリーで、セミナーはスムーズに進められる
- 受講者を飽きさせず、眠らせないためにはテクニックがある
- 模擬講義の実践（撮影し、受講者全員＆講師からのフィードバック）



3日目 超一流講師 応用編

10/9（水） 10:00-17:00

第6章 講義のつかみ、アイスブレーキングの極意

- 講義の良し悪しは、つかみ、アイスブレーキングで決まる
- 受講者をリラックスさせる休憩時間の仕掛け
- 休憩明けのアイスブレーキングにも気を抜かない

第7章 プロがやっている実習・ワークのテクニック

- 実習・ワーク次第で、アンケート評価は良くなる
- 受講者目線では気がつかない、実習・ワークのすすめ方
- 実習・ワークのコツは、分かりやすく！分かりやすく！

第8章 講義の実践テクニック習得

- 模擬講義の実践（撮影し、受講者全員＆講師からのフィードバック）

4日目 超一流講師 デビュー編

10/10（木） 10:00-17:00

第9章 セミナーを活用した「士業」ブランディング

- 士業のブランディングとセミナー活用
- 効果的なセミナーの企画
- セミナーの開催方法
- セミナーを活用したマーケティング手法
- 大手主催会社が講師を選択する基準とは？
- セミナー講師に選ばれるには
- セミナー後の次につなげるフォローアップ

第10章 講義で講師デビュー

- 事前に作成したスライドで模擬講義を行う
- コンテスト形式とし、優秀者には商品を贈呈

超一流講師養成講座 コンテスト上位者への特典

- Webセミナープラットフォーム「Deliveru」での出展
  https://shop.deliveru.jp/
- プロによるセミナー（撮影・収録・編集）の無料提供（1動画）
  たとえば、ご自身のHP、YouTube、DVD等にご活用いただけます。

本講座のポイント

- あがらずに、人前で堂々と話ができるようになる。
- 自己流の話し方スタイルから脱却できる。
- 人を引きつける話ができるようになる。
- ビジネスの成果に直結する、説得力のあるプレゼンができるようになる。

このような方におすすめ

- 業界団体やセミナー会社などで講師登壇を予定されている方
- 銀行、商工会議所、ハウスメーカーなどでのセミナーで講師を目指している方
- セミナー講師としてブランド力をつけたい方
- 自社でセミナーを開催したいと考えている方
- セミナーを活用したビジネス展開を考えている方
- すでに講師経験はあるが、さらにブラッシュアップしたい方

講　師 **車塚 元章 氏**

株式会社ブレイクビジョン
代表取締役

東京都生まれ。
青山学院大学経済学部卒業、ビジネス・ブレークスルー大学大学院修了MBA。
新日本証券株式会社（現みずほ証券）にて株式営業を経験した後、経営コンサルティング会社に入社。戦略立案、営業構造改善など企業の経営支援に従事する。1996年経営コンサルティング会社を設立し、代表取締役に就任する。
こうした経験から“人を育てる”重要性を改めて感じるようになり、現在は人材育成コンサルタント・研修講師として、ビジネスパーソンのスキル開発に力を注いでいる。

《主な著書》
『プレゼンできない社員はいらない』（クロスメディア・パブリッシング）、『超カンタン！あがらずに話せる正しい方法48』（現代書林）、『伝え方で「成果を出す人」と「損をする人」の習慣』（明日香出版社）など多数。

講　師 **佐々木 英明 氏**

株式会社ファシオ
代表取締役

2007年4月／ SBIグループ新規事業として、セミナー情報ポータル『ビジネスクラス・セミナー』を開始。
2013年1月／ SBIグループより、MBOにて株式会社ファシオ設立。
2014年5月／ 大手主催会社と提携、セミナーライブ配信事業開始。
2016年9月／ ビジネスクラス・セミナー情報掲載数が2万件を突破。
2019年3月／ セミナーライブ配信を年間500回を開催。
2019年8月／ WEBセミナープラットフォーム『Deliveru（デリバル）』サービス開始。
WEBセミナーの有料販売の他、動画の視聴データを活用した新規開拓や既存顧客活性化など、MA（マーケティング・オートメーション）分野のサービスも展開。

「超一流講師養成講座」終了証書

当セミナー受講者には超一流講師養成協会による
「超一流講師養成講座」終了証書を授与いたします。
「超一流講師」ブランドは一流講師の証です。
ご自身のブランド戦略にご活用ください。

推薦者の声

笹田 淳 税理士（税理士法人なでしこ）

今は税理士も人前でうまく話をすることができないと顧問先の獲得もままならない時代です。またセミナー講師として認められるとお客様の信頼を得る大きな1歩になると思います。
この講師養成講座では実習を交えて話し方やパワーポイント等の使い方をしっかり身に着けることができ、多くのセミナー登壇依頼をいただくことになりました。またセミナー講師としての話し方は大人数だけではなく、1対1や1対2人といった少人数との話し方にも応用できるので、交渉術や商談成功のコツも身に着きます。それは税務調査や遺産分割協議の場でも非常に役に立っています。

今村 公治 弁護士（よつば総合法律事務所）

弁護士として研修やセミナーの講師をする機会が多くあり、自信をもって人前で話せるようになりたくて、車塚先生の講師養成講座を受けました。
私が受けた講師養成講座では、受講者を引き付ける話し方を基礎から学ぶことができました。話し方のテクニックを具体的に教えてもらった後に、実践とフィードバックもあるので、実際に使えるスキルが身に付きました。

■セミナー概要　全4日間プログラム

■日程

1日目	9/19（木） 10:00-17:00　交流会 17：30-19：00
2日目	9/20（金） 10:00-17:00
3日目	10/9（水） 10:00-17:00
4日目	10/10（木） 10:00-17:00

■受講料

498,000円（税込）	資産税ビジョン会員 10%OFF

■定員

会場：申込先着順 12名様限定

■会場

ビジョンセンター浜松町

東京都港区浜松町2-8-14
浜松町TSビルB1F・4F・5F・6F　TEL：03-6262-3553

各自ノートPCをご持参ください
（PCを使った模擬講義を行ないます）