

高単価×継続収益型

M&A支援・完全構築セミナー

— セカンドオピニオンから始める、失敗しないM&A関与戦略 —

「仲介」のリスクを負わず、顧問業の延長で安定収益を築く。
税理士だからこそできる、新しいM&A関与のカタチ。

セミナーの背景と目的

M&A支援に関心はあるが、

- ・ 仲介はリスクが高い
 - ・ 成功報酬型は再現性がない
 - ・ 顧問業との両立が難しい
- そう感じている税理士の方も多いのではないのでしょうか。

本セミナーでは、税理士が「仲介」に踏み込まずとも実践できる、

「セカンドオピニオン → DD → PMI → 顧問契約」

という“高単価×継続収益型”のM&A支援モデルを、実務ベースで解説します。

単発の成功報酬ではなく、月額5～10万円の継続顧問につなげることで、

リスクを抑えながら安定収益を構築する考え方と、その具体的な進め方をお伝えします。

M&Aに関わりたいが、「消耗する関与」は避けたい税理士の方に、ぜひご参加いただきたい内容です。

講師

都 鍾洵氏

都税理士事務所(西宮市) 所長税理士
マイクロM&A士協会 代表

1981年生まれ。税理士。大阪市出身。

顧問先の倒産時に社長が失踪したことに衝撃を受け、M&A支援を始める。最初のM&A支援で不動産会社に賄賂を要求され、早速挫折する。

その後も失敗を繰り返しながら、音楽教室や印刷業など、顧問先のM&Aを約20件仲介。

自身で創業した飲食業と人材派遣会社、税理士法人の売却も経験。

「小さなM&Aは士業が支援すべき」と協会を設立。M&A支援ノウハウを教えている。

【メディア出演歴】 ・NHK「おはようっぽん」 ・NHK「おはよう関西」 ・NHKジャーナル ・さくらFM



東京会場

オンラインLIVE

4/13(月) 16:00-18:00 (約2時間)

会場 ビジョンセンター浜松町

定員 会場:先着40名 オンライン:無制限

※ オンラインLIVE講座はチャットによる質問が可能

受講料
(税込)

一般 20,000円

会員 無料
資産税ビジョン会員
マイクロM&A士協会

再放送

① 4/22(水) 17:00-19:00

② 5/7(木) 17:00-19:00

③ 5/16(土) 13:00-15:00

お申込み・詳しい講座内容は裏面をご覧ください。

【第1部】なぜ税理士のM&A支援は疲弊しやすいのか(20分)

- ・ 仲介モデルの構造と限界
- ・ 成功報酬型が抱えるリスク
- ・ 顧問業とのミスマッチ(税理士が消耗する理由を「構造」で整理)

【第2部】税理士に適したM&Aポジションとは(25分)

- ・ 税理士の本来の強み
- ・ 仲介と支援の違い
- ・ 利益相反を避ける関与のあり方(「やらないこと」を明確化)

【第3部】高単価×継続収益型モデルの全体像(35分)

- ・ セカンドオピニオンの具体業務
- ・ DD(デューデリジェンス)・PMIで税理士が果たす役割
- ・ 顧問契約(月額5~10万円)への接続方法(再現可能な実務フローを提示)

【第4部】収益モデルと価格設計(20分)

- ・ 単発報酬と継続報酬の違い
- ・ 年間収益シミュレーション
- ・ 仲介1件に依存しない安定設計

【第5部】まとめ・次の一手(20分)

- ・ 今日からできる実務アクション(ワーク5分)
- ・ 税理士がM&Aで「しくじらない」ための判断軸
- ・ 継続的に学び、実践するための場の紹介

会場案内

ビジョンセンター浜松町 東京都港区浜松町2-8-14 浜松町Tビル4F,5F,6F TEL:03-6262-3553

- ・ JR山手線・京浜東北線「浜松町駅(南口-S5階段・金杉橋方面)」徒歩3分
- ・ 都営大江戸線・浅草線「大門駅(A1出口)」徒歩5分
- ・ 東京モノレール羽田空港線「モノレール浜松町駅(南口-1出口)」徒歩3分

お申込み方法

必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。折り返し受付確認票を送付いたします。HPからもお申込みいただけます。

FAX送信先 **03-5539-3751**

HPからのお申込みはこちら <https://farbe-net.com>

4/13(月)「高単価×継続収益型」M&A支援・完全構築セミナー」申込書

受講形式・受講日 ※いずれかの項目にチェックを入れてください。

- 会場受講 オンラインLIVE 再放送 4/22(水) 5/7(木) 5/16(土)

会員種別 ※いずれかの項目にチェックを入れてください。

- 資産税ビジョン 会員 マイクロM&A士協会 会員 一般

参加者名 | フリガナ

事務所名

ご住所 〒

TEL

FAX

E-mail