

建設業・不動産業の代表者様

【さいたま浦和】無料セミナー

御社の営業力を底上げできるセミナーです。

不動産営業力を 超アップ!

相続提案で 大口顧客 長期顧客 を逃さない方法

不動産事業者が地主相続のキーマン!
カギをつかむ5つのポイントとは

- ✓ 不動産業者にしかできない相続コンサルティング
- ✓ 地主系オーナーに特化した提案方法
- ✓ 不動産相続営業のビジネスモデル
- ✓ 相続問題に対応できる営業マン育成
- ✓ 相続相談を提案できる相続資格制度とは

講師

株式会社ファルベ 代表取締役
(一社)全国相続鑑定協会 顧問

石川 真樹 Farbe

講師紹介

宮城県石巻市出身。早稲田大学、東京理科大学卒業。
大手不動産鑑定会社入社、不動産鑑定・不動産コンサルティング業務、
セミナー事業に従事。2014年 不動産コンサルティングファーム
(株)ファルベを設立。これまでに培ってきた幅広いネットワークを活かし、
人と人の「つながり」に重点を置いた不動産相続コンサル事業を展開。



無料
セミナー

2026年 6/4 木
14:00~17:00

ビジネス懇親会

セミナー終了後
参加費：5,000円

場所

浦和コミュニティセンター 第13集会室
さいたま市浦和区東高砂町11-1 コムナーレ10F
浦和駅東口より徒歩1分 浦和パルコ上階

お申込

ホームページから
かんたん申込



Supported
by



RE/MAX
JAPAN!



Honors®

Farbe



GINZA都市開発

一般社団法人

全国相続鑑定協会

相続セミナー
多数公開中



不動産特化
相続資格



TEL : 052-878-5588

URL : <https://ican88.org/>

アイキャン 相続

検索

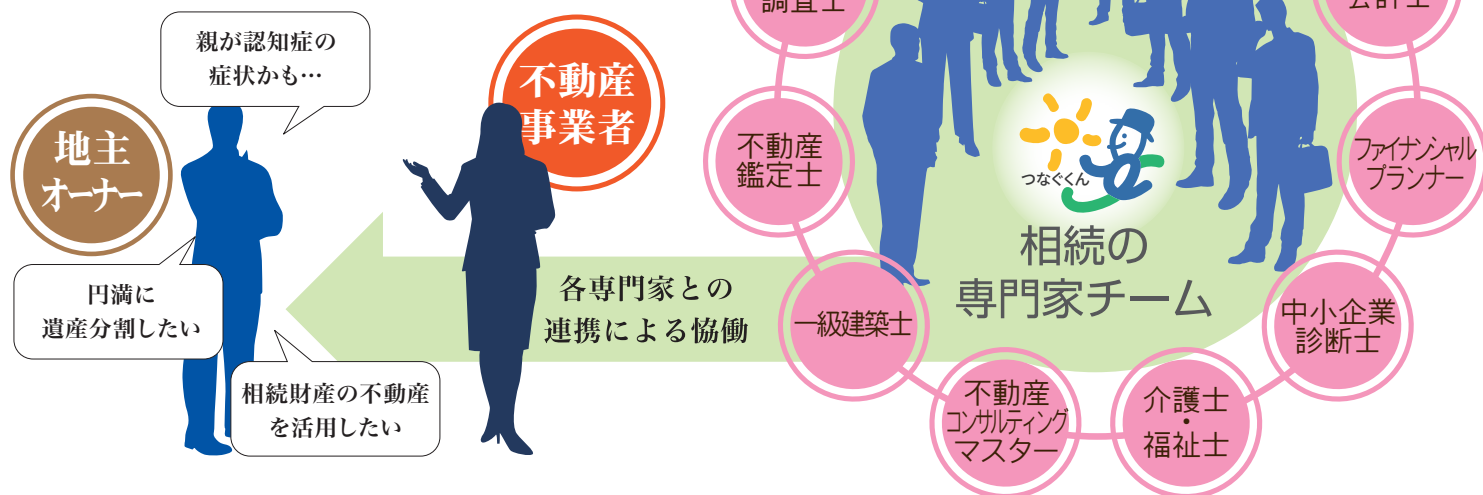
不動産事業者にしかできない相続提案で営業力を超アップ

不動産事業者こそが相続問題のキーマン

地主にとって財産が大幅に減ってしまう大ピンチ、それが代替わりの承継問題です。事前に相続対策を行おうとすると、税理士・弁護士・司法書士・不動産鑑定士…多くの専門家へ別々に相談することが必要となり、たいへんな時間と労力がかかるうえ、各専門家の方針の違いから財産を守り切ることができない場合もあります。

地主の財産のほとんどを占めるのは不動産。

不動産事業者が問題点を洗い出し、オーダーメイドの「相続チーム」を結成して他業種の専門家同士で横断的に連携すれば「想いを確実に伝える」ことができます。



このセミナーでは、不動産事業者がどのように相続実務に関わっていくのかを初歩から解説し、不動産相続営業のビジネスモデルについても具体的に解説していきます。

Supported by



RE/MAX
JAPAN!



Honors®

Farbe



GINZA都市開発

セミナー概要

1. 地主系不動産オーナーの相続になぜ不動産事業者が必要か
▼ 土地はあるがお金がない地主の相続は失敗する
2. 税理士の相続対策と不動産事業者の承継対策の違い
▼ 納税資金のために土地を保有し続けることが正しいのか？
3. 不動産事業者は相続実務で何をすべきか
▼ 不動産承継対策の具体例

セミナー詳細・申込は
▼ こちらから ▼



セミナーの詳細・参加のお申し込みは **ホームページ** から

検索 アイキャン 相続



一般社団法人 since 2012
全国相続鑑定協会

名古屋市東区代官町39-18
日本陶磁器センタービル2F

TEL : 052-878-5588
FAX : 052-878-1188